

Etapa 1 – Aplicação do modelo SMART

Metas de longo prazo (em 5 anos)

- Retorno de todas as atividades de rotina, todos os serviços ativos (NASF-AB) e outras demandas;
- Melhoria das relações interpessoais, União da equipe;
- Agente comunitário de saúde desenvolverem melhor atividades próprias, motivação;
- Cumprimento de metas;
- Referência/excelência no trabalho;
- Melhoria de infraestrutura, materiais de trabalho, em especial os da odontologia.

Metas a médio prazo (em 3 anos):

- Estratégias motivacionais, apoio;
- Autonomia da coordenação da UAPS.

Metas de avanço (em 01 ano)

- Organização do processo de trabalho;
- Trabalho em equipe: as duas ESF parceiras

S: Melhoria das relações interpessoais e dos processos de trabalho

M: Observação e escuta da equipe

A: Sim

R: Sim, pode ser que tenha perdas mas há positivismo

T: Daqui um ano



Apresentação de slides do PowerPoint - [gest_UAPS_TAIO (1)] - PowerPoint (Falha na Ativação do Produto) - X

Como Conhecer meu Negócio?

2- Entenda o Presente

O diagrama SWOT é dividido em quatro quadrantes: Forças (laranja, topo esquerdo), Oportunidade (amarelo, topo direito), Fraquezas (azul, fundo esquerdo) e Ameaças (verde, fundo direito). Os eixos horizontais são rotulados como "Ambiente Interno" para a esquerda e "Ambiente Externo" para a direita.

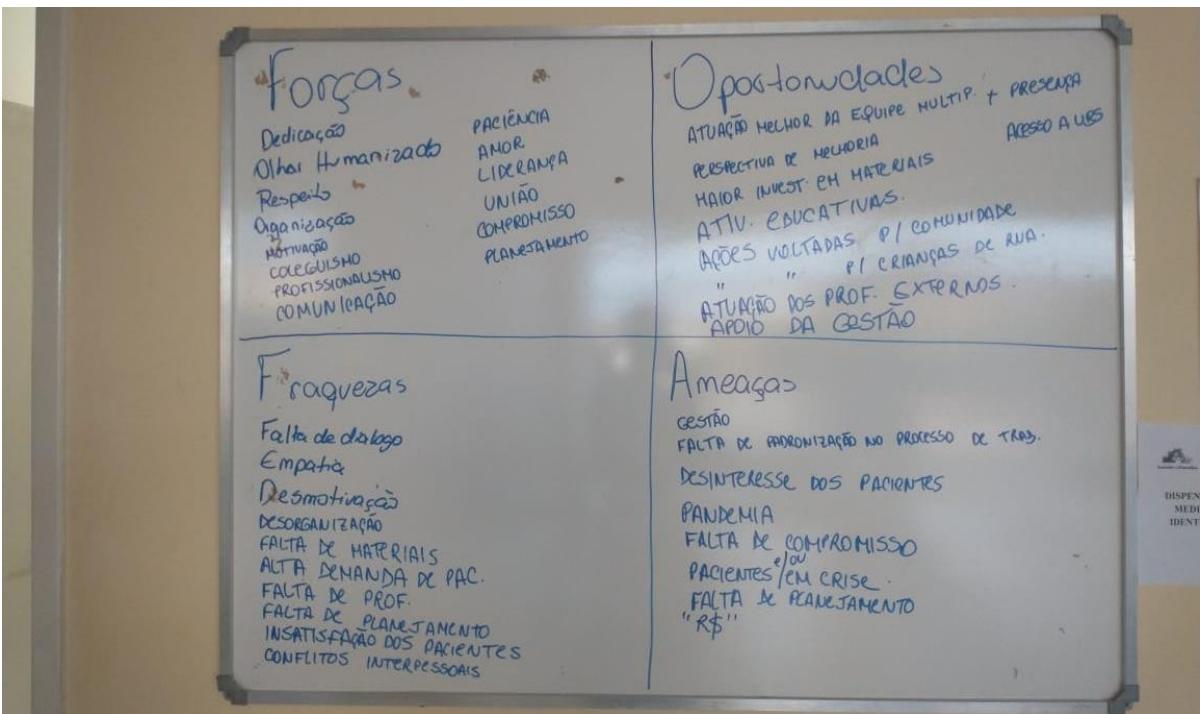
Daniel Vinícius Alves Silva

Daniela Rodrigues

Samara Frantheisca Almeida...

Você

SLIDE 4 DE 17



Você está apresentando para todos

Apresentação de slides do PowerPoint - [gest_UAPS_TAIO (1)] - PowerPoint (Falha na Ativação do Produto)

Como Conhecer meu Negócio?

2- Entenda o Presente

A diagrama da Matrix de SWOT é exibido no slide. Ele consiste em um quadrado dividido em quatro quadrantes: Topo-Left (Forças), Topo-Right (Oportunidade), Bottom-Left (Fraquezas) e Bottom-Right (Ameaças). As diagonais superior e inferior são representadas por setas apontando para cima e para baixo respectivamente. As laterais esquerda e direita são representadas por setas apontando para a esquerda e para a direita respectivamente. O eixo vertical da esquerda é rotulado "Ambiente Interno" e o eixo vertical da direita é rotulado "Ambiente Externo".

Daniela Rodrigues

Samara França Almeida

Carolina Amaral Rodrigues

Você

Você está apresentando para todos

Apresentação de slides do PowerPoint - [gest_UAPS_TAI0 (1)] - PowerPoint (Falha na Ativação do Produto)

PERFIL DISC

OS 4 PERFIS

SLIDE 7 DE 17

16:35 | uqi-jtgs-oqu

Parar apresentação

Daniela Rodrigues

Samara Frantheisca Almeida

Carolina Amaral Rodrigues

Você



Você está apresentando para todos

Apresentação de slides do PowerPoint - [gest_UAPS_TAI0 (1)] - PowerPoint (Falha na Ativação do Produto)

DOMINÂNCIA

“D” famosos

SLIDE 9 DE 17

16:37 | uqi-jtgs-oqu

Parar apresentação

Daniela Rodrigues

Samara Frantheisca Almeida

Carolina Amaral Rodrigues

Você

Você está apresentando para todos

Apresentação de slides do PowerPoint - [gest_UAPS_TAIO (1)] - PowerPoint [Falha na Ativação do Produto]

INFLUÊNCIA

Pessoa com característica I forte:

- Influencia outros a falar, tendem a ser emocionais.
- Desrito como:**
Convincente, magnético, político, entusiástica, persuasiva, calorosa, demonstrativa, confiante nos outros, otimista.

MOTIVADOR

FEEDBACK

SLIDE 10 DE 17

16:38 | uqi-jtgs-oqu



Você está apresentando para todos

Apresentação de slides do PowerPoint - [gest_UAPS_TAIO (1)] - PowerPoint [Falha na Ativação do Produto]

ESTABILIDADE

Pessoa com característica S forte

- Segue ritmo calmo, seguro, não gosta de mudanças repentinas.
- Desrito como:**
Calm, relaxado, paciente, possessivo, previsível, estável, consistente, pouco emocional.

METODICO

"C" famosos

SLIDE 11 DE 17

16:39 | uqi-jtgs-oqu



Apresentação de slides do PowerPoint - [gest_UAPS_TAIO (1)] - PowerPoint (Falha na Ativação do Produto)

Usando a Matriz de Eisenhower para definir prioridades

URGENTE NÃO URGENTE

IMPORTANTES

1 FAÇA Faça agora. Gostos Prazos Problemas Emergências Médicas	2 PLANEJE Programe um horário em sua agenda. Mentas a longo prazo Bombeiros Relações Públicas Relacionamento Família e amigos Planejamento estratégico
3 DELEQUE Passe para outra pessoa fazer. Profissionais Mecanicos Agencias de viagens Urgência de outras pessoas	4 ELIMINE Descarte. Assistir TV Redes Sociais Conversas paralelas Telefonesas irrelevantes

NÃO IMPORTANTE

Priorize o seu tempo!

SLIDE 16 DE 17

16:51 | uqi-jtgs-oqu

Daniel Vinicius Alves Silva
Daniela Rodrigues
Samara Frantheisca Almeida...
Você

A screenshot of a video conference call on a computer screen. The main window displays a slide titled "Usando a Matriz de Eisenhower para definir prioridades". The slide contains a 2x2 matrix diagram with four quadrants: Urgente/Importante (top-left), Não Urgente/Importante (top-right), Urgente/Não Importante (bottom-left), and Não Urgente/Não Importante (bottom-right). Each quadrant contains numbered instructions (1-4) and examples. To the right of the slide, a dark sidebar shows four video feeds of participants: Daniel Vinicius Alves Silva, Daniela Rodrigues, Samara Frantheisca Almeida, and Você. The bottom of the screen shows a toolbar with various video and audio controls.